

Von der Nasszelle zur Wohlfühl-Oase

Seibold baut Bäder nach Maß



Für immer mehr Menschen ist das Badezimmer nicht nur eine zweckdienliche Einrichtung zur Körperhygiene, sondern ein Wohnraum, in dem sie sich wohl fühlen möchten. Wie aus einem nüchternen Bad der Siebzigerjahre eine moderne Komfortzone mit ansprechendem Ambiente wird, zeigt eindrucksvoll die Bilderfolge zu einem Badsanierungsprojekt der Seibold GmbH. Darüber sprach ein interessierter Kunde mit dem Firmenchef Ulrich Seibold.

Kunde: Herr Seibold, Ihre Fotos zeigen ein Badezimmer und seine Entwicklung von Alt nach Neu. Zwischen diesen beiden Ansichten liegen ja Welten. Wie lautete denn der Auftrag des Kunden an Sie?

Ulrich Seibold: Die Anforderungen an dieses Projekt hießen: "Baue ein Bad für fünf Personen, die morgens gleichzeitig aus dem Haus müssen, viel Raum zum Duschen brauchen und gerne baden!". Ich freue mich, dass die Bilder auf so großes Interesse stoßen, denn die Badsanierung ist ein wichtiges Geschäftsfeld für uns. Hierauf sind wir spezialisiert.

Kunde: Worauf müssen Sie bei einem solchen Projekt besonders achten?

Seibold: Da gibt es drei Aspekte: erstens die Wünsche des Kunden, zweitens eine zügige, einwandfreie Umsetzung in überschaubarer Zeit und drittens eine "saubere Baustelle", die den Kunden so wenig wie möglich belastet.

Kunde: Wie läuft so eine Sanierung ab?

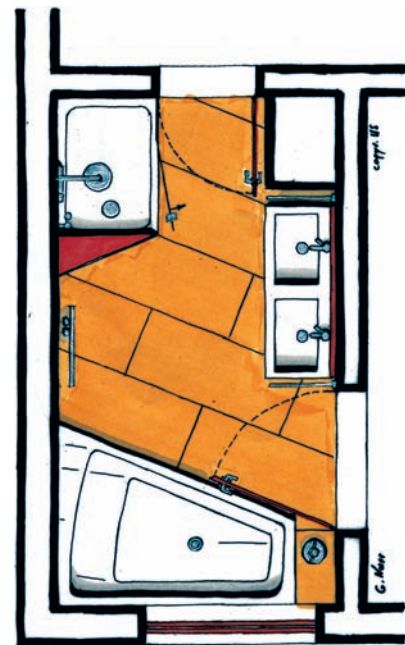
Seibold: An erster Stelle einer Badsanierung steht die Beratung beim Kunden zu Hause. Wir wollen alle Wünsche der Familie kennen lernen und blicken dabei auch in die Zukunft: Welchen Ansprüchen muss das Bad genügen, wenn die Kinder größer sind oder die Eltern alt werden? Als ausgebildete Badgestalter entwickeln wir aus den individuellen Bedürfnissen, der Anzahl und der Altersstruktur der Benutzer und den räumlichen Verhältnissen den Badgrundriss. Wir reden auch schon zu Beginn mit unseren Kunden über Grundsatzentscheidungen wie zum Beispiel die Weiterverwendung alter Leitungen oder den Einbau einer Fußbodenheizung.

Kunde: Woher weiß der Kunde, dass er nicht die Katze im Sack kauft?

Seibold: Wir präsentieren ihm in der Fachausstellung beim ortsansässigen Großhändler Produkte, Materialien, Oberflächen und Farben, die seinen Vorstellungen entsprechen. Dabei beraten wir ihn intensiv, auch zu moderner Sanitärtechnik und modernem Design. Der Kunde kann sich dort auch weitere Anregungen holen. Alle diese Beratungsergebnisse fließen in einen Bad-Plan ein, der auch Fliesenverlegung und Beleuchtung enthält. So erarbeiten wir eine individuelle und bedarfsgerechte Lösung: sei es als Wellness-Oase, Rundum-Komplett-Bad oder als seniorengerechtes Traumbad. Und die präsentieren wir dem Kunden auch dreidimensional auf Wunsch.

Kunde: Viele Leute fürchten Stress bei einer Badsanierung, vor allem, wenn sie sich auch um andere Handwerker wie Maurer, Fliesenleger, Elektriker etc. sorgen müssen. Wie helfen Sie da weiter?

Seibold: Genau aus diesem Grund bieten wir einen Komplett-Service an: alles aus einer Hand. Mit unseren Kooperationspartnern sprechen wir die Termine genauso eng und verbindlich ab wie die Lieferzeiten der Sanitär- oder Heizungsbauteile mit dem Großhändler. Die Elektroinstallation übernimmt die Fa. Dessecker aus Entringen.



So vermeiden wir Verzögerungen und können ein Bad innerhalb von zwei Wochen komplett umbauen und sauber zum zugesagten Termin übergeben. Wir möchten, dass unser Kunde so wenige Unannehmlichkeiten hat wie möglich. Wenn er möchte, kann er aber selbstverständlich Eigenleistungen übernehmen oder andere Gewerke nach Wunsch mit einbeziehen.

Kunde: Sie sprachen von der "sauberen Baustelle". Wie sieht die denn aus, wenn Fliesen abgeschlagen, Badewannen herausgestemmt und alte Waschbecken entsorgt werden müssen?

Seibold: Unsere Mitarbeiter legen alle Böden, die sie betreten, mit Staubschutzvlies aus. Sie transportieren den Bauschutt auf dem kürzesten Weg hinaus - gegebenenfalls auch durchs Fenster!

Die Tür zum Bad verschließen sie absolut staubdicht und zum Feierabend räumen sie die Baustelle auf und säubern sie. An diese Schutzmaßnahmen halten sich auch Trockenbauer und Fliesenleger. Und wenn unser Kunde es wünscht, übernehmen wir gerne eine gründliche Endreinigung des neuen Bades.

Kunde: Sie haben eine große Mannschaft und einige Jugendliche in Ausbildung. Wie sorgen Sie dafür, dass sie gute Handwerker werden und bleiben?

Seibold: Wir bilden aus Überzeugung aus und qualifizieren uns aus Überzeugung weiter - nur so können wir die vielfältigen Wünsche unserer Kunden auch in Zukunft erfüllen.

Im Handumdrehen zum Traumbad

Wohlfühlen zu Hause

Wir modernisieren Ihr Bad

Alles aus einer Hand:

Von der Planung über die Ausführung bis zur fertigen Übergabe Ihres neuen Traum-bades kümmern wir uns um alles.

- Alles zum Fixtermin.
- Alles ganz entspannt.
- Alles zum Festpreis.

SEIBOLD
BAD • HEIZUNG • KLIMA